

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСІЛКИ  
 «ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»  
**Навчально-науковий інститут денної освіти**  
 Кафедра міжнародної економіки та міжнародних економічних відносин

**СИЛАБУС**  
 навчальної дисципліни  
**«Зовнішньоекономічна діяльність підприємства»**  
 на 2021-2022 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	3 курс, 6 семестр
Освітня програма/спеціалізація	«Міжнародний бізнес»
Спеціальність	292 Міжнародні економічні відносини
Галузь знань	29 Міжнародні відносини
Ступінь вищої освіти	бакалавр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,  
 науковий ступінь і вчене звання,  
 посада

**Артеменко Ірина Анатоліївна**  
 к.е.н., доцент,  
 доцент кафедри міжнародної  
 економіки та міжнародних  
 економічних відносин

Контактний телефон	+38-053-250-91-68
Електронна адреса	puet.me@gmail.com
Розклад навчальних занять	<a href="http://schedule.puet.edu.ua/">http://schedule.puet.edu.ua/</a>
Консультації	очна <a href="http://www.memev.puet.edu.ua/stud.php">http://www.memev.puet.edu.ua/stud.php</a> он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00
Сторінка дистанційного курсу	<a href="https://el.puet.edu.ua/">https://el.puet.edu.ua/</a>

**Опис навчальної дисципліни**

<b>Мета вивчення навчальної дисципліни</b>	Формування системи теоретичних знань і набуття навичок щодо забезпечення економічної ефективності зовнішньоекономічної діяльності в різних сферах бізнесу.
<b>Тривалість</b>	5 кредити ЄКТС/150 годин (лекції 20 год., практичні заняття 40 год., самостійна робота 90 год.)
<b>Форми та методи навчання</b>	Лекції та практичні заняття в аудиторії, самостійна робота поза розкладом
<b>Система поточного та підсумкового контролю</b>	Поточний контроль: відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання практичних навчальних завдань; доповіді з рефератами, есе та їх обговорення; тестування; поточна модульна робота Підсумковий контроль: ПМК
<b>Базові знання</b>	Наявність знань з міжнародної макроекономіки, міжнародної мікроекономіки, міжнародних економічних відносин, основ міжнародного бізнесу, міжнародного

	бізнесу, міжнародної бізнес-статистики.
<b>Мова викладання</b>	Українська, англійська, російська

**Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна,  
програмні результати навчання**

<b>Програмні результати навчання</b>	<b>Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач</b>
<p>РН 7. Застосовувати набуті теоретичні знання для розв'язання практичних завдань та змістовно інтерпретувати отримані результати.</p> <p>РН 15. Визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин різного рівня та налагоджувати комунікації між ними.</p> <p>РН 22. Застосовувати відповідні методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України.</p>	<p>ЗК 8. Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу.</p> <p>ЗК 11. Здатність працювати в команді.</p> <p>СК 4. Здатність обґрунтовувати особливості реалізації форм міжнародних економічних відносин на мега-, макро-, мезо- і мікрорівнях.</p> <p>СК 8. Здатність визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин різного рівня та налагоджувати комунікації між ними.</p> <p>СК 15. Здатність застосувати методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України.</p>

**Тематичний план навчальної дисципліни**

<b>Назва теми</b>	<b>Види робіт</b>	<b>Завдання самостійної роботи у розрізі тем</b>
<b>Модуль 1. Основи здійснення зовнішньоекономічної діяльності</b>		
Тема 1. Зовнішньоекономічна діяльність та її роль у розвитку національної економіки.	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Презентація та захист доповіді за наступною тематикою: 1. Особливості формування і реалізації зовнішньоекономічної стратегії держави на сучасному етапі. 2. Практичні приклади реалізації національних принципів ЗЕД.

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
		<p>3. Загальний аналіз попереднього досвіду і перспектив розвитку зовнішньоекономічних зв'язків України.</p> <p>4. Розвиток нових форм зовнішньоекономічних зв'язків в Україні.</p> <p>5. Вплив розміру країни на її участь у міжнародній торгівлі.).</p>
Тема 2. Система регулювання зовнішньоекономічної діяльності в Україні	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	<p>1) Презентація та захист доповіді за наступною тематикою:</p> <p>1. Торгові договори і торгові угоди.</p> <p>2. Види торгово-політичних режимів.</p> <p>3. Класифікація підприємств, що діють на світовому ринку.</p> <p>4. Міжнародні договори, національне законодавство України та торгові звичаї як основні джерела правового регулювання зовнішньоекономічних контрактів.</p> <p>5. Особливості застосування на практиці Конвенції ООН «Про договори міжнародної купівлі-продажу товарів».</p> <p>2) Мозковий штурм на тему «Формування системи регулювання ЗЕД України: проблеми та перспективи».</p>
Тема 3. Митно-тарифне регулювання зовнішньоекономічної діяльності	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	<p>1) Презентація та захист доповіді за наступною тематикою:</p> <p>1. Особливості сучасної тарифної політики України та інших держав.</p> <p>2) Практична робота. Передбачає роботу в комп'ютерному класі з</p>

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
		<p>програмним комплексом MD Office під керівництвом викладача. Заняття має тренувальний характер і передбачають виконання розрахункових робіт – вирішення конкретних завдань щодо визначення митної вартості товарів.</p>
<p>Тема 4. Нетарифне регулювання зовнішньоекономічної діяльності</p>	<p>Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування. Поточна модульна робота</p>	<p>Презентація та захист доповіді за наступною тематикою:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Контингентування та ліцензування, їх вплив на рівень цін.</li> <li>2. "Добровільні" обмеження експорту та встановлення мінімальних імпорتنих цін.</li> <li>3. Ембарго: відкрита і завуальована форми, причини і наслідки введення.</li> <li>4. Методи "прихованого протекціонізму".</li> <li>5. Фінансові методи стимулювання експорту.</li> </ol> <p>Оцінка експортного потенціалу України.</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>6. Демпінг і антидемпінг. Порядок визначення показників "демпінгова маржа" і "шкода від демпінгу</li> </ol>
<p><b>Модуль 2. Форми та види зовнішньоекономічної діяльності</b></p>		
<p>Тема 5. Форми виходу підприємства на зовнішні ринки.</p>	<p>Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування</p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1) Презентація та захист доповіді за наступною тематикою: <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Критерії вибору форм виходу підприємств на зовнішні ринки.</li> <li>2. Всесвітня мережа Інтернет як інструмент ЗЕД.</li> <li>3. Інтернет як засіб ділового спілкування і комунікації.</li> <li>4. Інтернет як засіб маркетингового дослідження ринку.</li> </ol> </li> </ol>

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
		<p>5. Інтернет як засіб електронної комерції, реклами.</p> <p>6. Інтернет – магазини.</p>
<p>Тема 6. Торговельно-посередницька діяльність на зовнішньому ринку</p>	<p>Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування</p>	<p>1) Презентація та захист доповіді за наступною тематикою:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Класифікація посередників за обсягом повноважень і місцем на ринку</li> <li>2. Способи винагороди посередників: переваги і недоліки.</li> <li>3. Порівняльний аналіз різних варіантів організації збуту посередниками.</li> </ol> <p>2) Мозковий штурм на тему: «Інструменти захисту прав сторін при різних варіантах організації збуту посередниками: світова практика та реалії України»</p>
<p>Тема 7. Компенсаційна торгівля у сфері зовнішньоекономічної діяльності</p>	<p>Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування</p>	<p>Презентація та захист доповіді за наступною тематикою:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 1.Операції натурального обміну.</li> <li>2. 2.Операції, які передбачають участь продавця в реалізації товарів, запропонованих покупцем.</li> <li>3. 3. Співробітництво на комерційній основі, виробнича кооперація, франчайзинг, операції з давальницькою сировиною.</li> </ol>
<p>Тема 8. Структура і зміст зовнішньоекономічних контрактів</p>	<p>Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування</p>	<p>Презентація та захист доповіді за наступною тематикою:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Міжнародні договори, національне законодавство України та торгові звичаї як основні джерела правового регулювання зовнішньоекономічних контрактів.</li> <li>2. Методика аналізу</li> </ol>

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
		<p>виконання контрактних зобов'язань підприємства і динаміки експорту товарів.</p> <p>3. Особливості визначення опублікованих та розрахункових цін.</p> <p>4. Валюта ціни, валюта платежу та перерахунок валют у зовнішньоторговій угоді.</p> <p>5. Технічні і комерційні поправки до ціни.</p> <p>6. Умови розрахунків: платіж готівкою, авансовий платіж, платіж у кредит. Заходи проти неплатежу.</p>
<p>Тема 9. Транспортне обслуговування зовнішньоекономічної діяльності</p>	<p>Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування. Поточна модульна робота</p>	<p>Презентація та захист доповіді за наступною тематикою:</p> <p>1. Транспортні операції: алгоритм планування, роль транспорту у зовнішній торгівлі та специфічна відмінність транспортних послуг.</p> <p>2. Залізничні перевезення. Вплив Укрзалізниці в розвиток зовнішньоекономічного стану країни: транзитні перевезення, методика визначення ціни та специфіка страхування вантажу.</p> <p>3. Страхування транспортних ризиків: види, причини, підходи, методика.</p>

### Інформаційні джерела

1. Артеменко І.А. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства. Дистанційний курс. –Електронний ресурс. Режим доступу: <https://el.puet.edu.ua/>
2. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : навч. посібник / В.В. Гончаренко, І.А. Артеменко, А.А. Пожар, І.О. Пінчук, Ю.Ф. Строчихін ; за ред. О.В. Шкурупій . – К. : Центр учб. л-ри, 2012 . – 248 с.
3. Чернишова Л. О. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства : практикум : навч. посібник / Л. О. Чернишова, В. О. Козуб, Л. Л. Носач, К. Ю. Величко, О. І. Печенка. – Х. : «Видавництво «Форт», 2017. – 238 с.

4. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства [Текст] : навчальний посібник / за заг. ред. д.е.н. Ю.Є. Петруні. – Дніпропетровськ: Університет митної справи та фінансів, 2015. – 331 с.
5. Тюріна Н.М. Карвацка. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: Навчальний посібник. - К.: Центр учбової літератури, 2013. - 408 с.

### **Програмне забезпечення навчальної дисципліни**

- Пакет програмних продуктів Microsoft Office.

### **Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання**

- Політика щодо термінів виконання та перескладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі заняття.
- Політика щодо відвідування: відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.
- Політика зарахування результатів неформальної освіти: <http://puet.edu.ua/uk/publiczna-informaciya>

### **Оцінювання**

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання

<b>Види робіт</b>	<b>Максимальна кількість балів</b>
Модуль 1 (теми 1-4): відвідування занять (5 балів); захист домашнього завдання (3 бали); обговорення матеріалу занять (3 бали); виконання навчальних завдань (3 бали); завдання самостійної роботи (3 бали); тестування (3 бали); поточна модульна робота (10 балів)	40
Модуль 2 (теми 5-9): відвідування занять (5 балів); захист домашнього завдання (3 бали); обговорення матеріалу занять (3 бали); виконання навчальних завдань (3 бали); завдання самостійної роботи (3 бали); тестування (3 бали); поточна модульна робота (10 балів)	60
Разом	100

**Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення**

**навчальної дисципліни**

<b>Сума балів за всі види навчальної діяльності</b>	<b>Оцінка за шкалою ЄКТС</b>	<b>Оцінка за національною шкалою</b>
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни