

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСПЛКИ  
 «ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»  
 Інститут економіки, управління та інформаційних технологій  
 Кафедра міжнародної економіки та міжнародних економічних відносин

**СИЛАБУС**

навчальної дисципліни

**«Тренінг: Техніка укладання міжнародних комерційних контрактів»**  
 на 2020-2021 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	4 курс, 8 семестр
Освітня програма/спеціалізація	«Міжнародний бізнес»
Спеціальність	29262 Міжнародні економічні відносини
Галузь знань	29 міжнародні відносини
Ступінь вищої освіти	бакалавр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,  
 науковий ступінь і вчене звання,  
 посада

**Пожар Артем Анатолійович**  
 к.е.н., доцент,  
 доцент кафедри міжнародної  
 економіки та міжнародних  
 економічних відносин

Контактний телефон	+38-099-504-38-58
Електронна адреса	art.pozhar@gmail.com
Розклад навчальних занять	<a href="http://schedule.puet.edu.ua/">http://schedule.puet.edu.ua/</a>
Консультації	он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00
Сторінка дистанційного курсу	<a href="https://el.puet.edu.ua/">https://el.puet.edu.ua/</a>

**Опис навчальної дисципліни**

<b>Мета вивчення навчальної дисципліни</b>	Надати теоретичні знання та практичні навички підготовки та проведення експортно-імпортних операцій та складання міжнародних комерційних контрактів
<b>Тривалість</b>	5 кредитів ЄКТС/150 годин (практичні заняття 60 год., самостійна робота 90 год.)
<b>Форми та методи навчання</b>	Практичні заняття в аудиторії, самостійна робота поза розкладом
<b>Система поточного та підсумкового контролю</b>	Поточний контроль: відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; доповіді з рефератами та їх обговорення; тестування; поточна модульна робота. Підсумковий контроль: залік (ІМК)
<b>Базові знання</b>	Наявність широких знань з зовнішньоекономічної діяльності підприємств

<b>Мова викладання</b>	Українська, англійська, російська
------------------------	-----------------------------------

**Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання**

<b>Програмні результати навчання</b>	<b>Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач</b>
Розуміти та застосовувати чинне законодавство, міжнародні нормативні документи і угоди, довідкові матеріали, чинні стандарти і технічні умови тощо у сфері міжнародних економічних відносин (РН 19)	Здатність використовувати нормативно-розпорядчі документи та довідкові матеріали при здійсненні професійної діяльності у сфері міжнародних економічних відносин (СК 12)

**Тематичний план навчальної дисципліни**

<b>Назва теми</b>	<b>Види робіт</b>	<b>Завдання самостійної роботи у розрізі тем</b>
<b>Модуль 1. Теоретичні засади укладання міжнародних комерційних контрактів</b>		
Тема 1. Основи контрактного менеджменту	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферат на тему «Основні складові контрактного менеджменту».
Тема 2. Процес складання чорнового варіанту ефективного контракту	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферат на тему «Основні принципи написання чорнового варіанту ефективного контракту».
Тема 3. Основні положення контрактного менеджменту	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферат на тему «Типізація контрактів».
Тема 4. Фази контрактного менеджменту	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота	Підготувати реферат на тему «Планування у контрактному менеджменті».
<b>Модуль 2. Практичні засади укладання міжнародних комерційних контрактів</b>		
Тема 5. Перемовини у міжнародній контрактній діяльності	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання	Підготувати реферат на тему «Документи, що передують підписанню контракту».

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
	самостійної роботи; тестування	
Тема 6. Базисні умови постачання	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферат на тему «Базисні умови постачання Інкотермс».
Тема 7. Міжнародне контрактне право	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота	Підготувати реферат на тему «Приватне міжнародне право».

### Інформаційні джерела

1. Artman, T. (2003), Ten commandments of better contracting : a practical guide to adding value to an enterprise [Electronic Source]. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/ten-commandments-of-better-contracting-a-practical-guide-to-adding-value-to-an-enterprise-through-more-effective-smart-contracting-e167133576.html>
2. Contract Management Body of Knowledge [Electronic Source]. – 2004. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/contract-management-body-of-knowledge-national-contract-e12184532.html>
3. Creating and Managing Contracts [Electronic Source]. – 2014. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/creating-and-managing-contracts-e24910801.html>
4. Guide to project management & contract management [Electronic Source]. – 2017. – Access mode: [pdfdrive.com/guide-to-project-management-contract-management-e43123687.html](https://www.pdfdrive.com/guide-to-project-management-contract-management-e43123687.html)
5. Paulshus, D. (2014), Construction Contract Administration Guide [Electronic Source]. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/construction-contract-administration-guide-e19502825.html>
6. Puil, J., Weele, A. (2013), International Contracting [Electronic Source]. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/international-contracting-contract-management-in-complex-construction-projects-e185307333.html>
7. Relational Contract Theory and Management Contracts [Electronic Source]. – 2016. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/relational-contract-theory-and-management-contracts-e19311829.html>
8. Shaik, K. (2014), Managing Derivatives Contracts: A Guide to Derivatives Market Structure [Electronic Source]. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/managing-derivatives-contracts-a-guide-to-derivatives-market-structure-contract-life-cycle-operations-and-systems-e175125329.html>
9. Sieke, M. (2008), Supply Chain Contract Management: A Performance Analysis of Efficient Supply Chain Contracts [Electronic Source]. – Access mode:

<https://www.pdfdrive.com/supply-chain-contract-management-a-performance-analysis-of-efficient-supply-chain-contracts-e188699568.html>

10. The Contract in Successful Project Management [Electronic Source]. – 2010. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/the-contract-in-successful-project-management-e41285560.html>

### **Програмне забезпечення навчальної дисципліни**

- Пакет програмних продуктів Microsoft Office.

### **Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання**

- Політика щодо термінів виконання та перескладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі заняття.
- Політика щодо відвідування: відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.
- Політика зарахування результатів неформальної освіти:  
<http://puet.edu.ua/uk/publiczna-informaciya>

### **Оцінювання**

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання

<b>Види робіт</b>	<b>Максимальна кількість балів</b>
Модуль 1 (теми 1-4): відвідування занять (8 балів); захист домашнього завдання (8 балів); обговорення матеріалу занять (4 бали); виконання навчальних завдань (8 балів); завдання самостійної роботи (8 балів); тестування (4 бали); поточна модульна робота (10 балів)	50
Модуль 2 (теми 5-7): відвідування занять (8 балів); захист домашнього завдання (8 балів); обговорення матеріалу занять (4 бали); виконання навчальних завдань (8 балів); завдання самостійної роботи (8 балів); тестування (4 бали); поточна модульна робота (10 балів)	50
Разом	100

**Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення  
навчальної дисципліни**

<b>Сума балів за всі види навчальної діяльності</b>	<b>Оцінка за шкалою ЄКТС</b>	<b>Оцінка за національною шкалою</b>
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни