

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСПЛКИ
«ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»

Навчально-науковий інститут денної освіти

Кафедра міжнародної економіки та міжнародних економічних відносин

СИЛАБУС

навчальної дисципліни

«Тренінг: Техніка укладання міжнародних комерційних контрактів»

на 2021-2022 навчальний рік

| | |
|--------------------------------|---------------------------------------|
| Курс та семестр вивчення | 4 курс, 8 семестр |
| Освітня програма/спеціалізація | «Міжнародний бізнес» |
| Спеціальність | 29262 Міжнародні економічні відносини |
| Галузь знань | 29 міжнародні відносини |
| Ступінь вищої освіти | бакалавр |

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,
науковий ступінь і вчене звання,
посада

Пожар Артем Анатолійович
к.е.н., доцент,
доцент кафедри міжнародної
економіки та міжнародних
економічних відносин

| | |
|------------------------------|---|
| Контактний телефон | +38-099-504-38-58 |
| Електронна адреса | art.pozhar@gmail.com |
| Розклад навчальних занять | http://schedule.puet.edu.ua/ |
| Консультації | он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00 |
| Сторінка дистанційного курсу | https://el.puet.edu.ua/ |

Опис навчальної дисципліни

| | |
|---|--|
| Мета вивчення навчальної дисципліни | Надати теоретичні знання та практичні навички підготовки та проведення експортно-імпортних операцій та складання міжнародних комерційних контрактів |
| Тривалість | 5 кредитів ЄКТС/150 годин (практичні заняття 60 год., самостійна робота 90 год.) |
| Форми та методи навчання | Практичні заняття в аудиторії, самостійна робота поза розкладом |
| Система поточного та підсумкового контролю | Поточний контроль: відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; доповіді з рефератами та їх обговорення; тестування; поточна модульна робота. Підсумковий контроль: залік (ПМК) |
| Базові знання | Наявність широких знань з зовнішньоекономічної діяльності підприємств |

| | |
|------------------------|-----------------------------------|
| Мова викладання | Українська, англійська, російська |
|------------------------|-----------------------------------|

Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання

| Програмні результати навчання | Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач |
|---|---|
| Розуміти та застосовувати чинне законодавство, міжнародні нормативні документи і угоди, довідкові матеріали, чинні стандарти і технічні умови тощо у сфері міжнародних економічних відносин (РН 19) | Здатність використовувати нормативно-розпорядчі документи та довідкові матеріали при здійсненні професійної діяльності у сфері міжнародних економічних відносин (СК 12) |

Тематичний план навчальної дисципліни

| Назва теми | Види робіт | Завдання самостійної роботи у розрізі тем |
|---|---|--|
| Модуль 1. Теоретичні засади укладання міжнародних комерційних контрактів | | |
| Тема 1. Основи контрактного менеджменту | Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування | Підготувати реферат на тему «Основні складові контрактного менеджменту». |
| Тема 2. Процес складання чорнового варіанту ефективного контракту | Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування | Підготувати реферат на тему «Основні принципи написання чорнового варіанту ефективного контракту». |
| Тема 3. Основні положення контрактного менеджменту | Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування | Підготувати реферат на тему «Типізація контрактів». |
| Тема 4. Фази контрактного менеджменту | Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота | Підготувати реферат на тему «Планування у контрактному менеджменті». |
| Модуль 2. Практичні засади укладання міжнародних комерційних контрактів | | |
| Тема 5. Перемовини у міжнародній контрактній діяльності | Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання | Підготувати реферат на тему «Документи, що передують підписанню контракту». |

| Назва теми | Види робіт | Завдання самостійної роботи у розрізі тем |
|-------------------------------------|---|---|
| | самостійної роботи; тестування | |
| Тема 6. Базисні умови постачання | Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування | Підготувати реферат на тему «Базисні умови постачання Інкотермс». |
| Тема 7. Міжнародне контрактне право | Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота | Підготувати реферат на тему «Приватне міжнародне право». |

Інформаційні джерела

1. Artman, T. (2013), Ten commandments of better contracting : a practical guide to adding value to an enterprise [Electronic Source]. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/ten-commandments-of-better-contracting-a-practical-guide-to-adding-value-to-an-enterprise-through-more-effective-smart-contracting-e167133576.html>
2. Contract Management Body of Knowledge [Electronic Source]. – 2014. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/contract-management-body-of-knowledge-national-contract-e12184532.html>
3. Creating and Managing Contracts [Electronic Source]. – 2014. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/creating-and-managing-contracts-e24910801.html>
4. Guide to project management & contract management [Electronic Source]. – 2017. – Access mode: [pdfdrive.com/guide-to-project-management-contract-management-e43123687.html](https://www.pdfdrive.com/guide-to-project-management-contract-management-e43123687.html)
5. Paulshus, D. (2014), Construction Contract Administration Guide [Electronic Source]. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/construction-contract-administration-guide-e19502825.html>
6. Puil, J., Weele, A. (2013), International Contracting [Electronic Source]. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/international-contracting-contract-management-in-complex-construction-projects-e185307333.html>
7. Relational Contract Theory and Management Contracts [Electronic Source]. – 2016. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/relational-contract-theory-and-management-contracts-e19311829.html>
8. Shaik, K. (2014), Managing Derivatives Contracts: A Guide to Derivatives Market Structure [Electronic Source]. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/managing-derivatives-contracts-a-guide-to-derivatives-market-structure-contract-life-cycle-operations-and-systems-e175125329.html>
9. Sieke, M. (2018), Supply Chain Contract Management: A Performance Analysis of Efficient Supply Chain Contracts [Electronic Source]. – Access mode:

<https://www.pdfdrive.com/supply-chain-contract-management-a-performance-analysis-of-efficient-supply-chain-contracts-e188699568.html>

10. The Contract in Successful Project Management [Electronic Source]. – 2016. – Access mode: <https://www.pdfdrive.com/the-contract-in-successful-project-management-e41285560.html>

Програмне забезпечення навчальної дисципліни

- Пакет програмних продуктів Microsoft Office.

Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання

- Політика щодо термінів виконання та перескладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі заняття.
- Політика щодо відвідування: відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.
- Політика зарахування результатів неформальної освіти:
<http://puet.edu.ua/uk/publiczna-informaciya>

Оцінювання

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання

| Види робіт | Максимальна кількість балів |
|---|------------------------------------|
| Модуль 1 (теми 1-4): відвідування занять (8 балів); захист домашнього завдання (8 балів); обговорення матеріалу занять (4 бали); виконання навчальних завдань (8 балів); завдання самостійної роботи (8 балів); тестування (4 бали); поточна модульна робота (10 балів) | 50 |
| Модуль 2 (теми 5-7): відвідування занять (8 балів); захист домашнього завдання (8 балів); обговорення матеріалу занять (4 бали); виконання навчальних завдань (8 балів); завдання самостійної роботи (8 балів); тестування (4 бали); поточна модульна робота (10 балів) | 50 |
| Разом | 100 |

**Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення
навчальної дисципліни**

| Сума балів за всі види навчальної діяльності | Оцінка за шкалою ЄКТС | Оцінка за національною шкалою |
|---|------------------------------|---|
| 90-100 | A | Відмінно |
| 82-89 | B | Дуже добре |
| 74-81 | C | Добре |
| 64-73 | D | Задовільно |
| 60-63 | E | Задовільно достатньо |
| 35-59 | FX | Незадовільно з можливістю повторного складання |
| 0-34 | F | Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни |