

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСПІЛКИ
«ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»
 Інститут економіки, управління та інформаційних технологій
 Кафедра міжнародної економіки та міжнародних економічних відносин

СИЛАБУС

навчальної дисципліни

«Дипломатичне забезпечення міжнародного бізнесу»

на 2020-2021 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	4 курс, 7 семестр
Освітня програма/спеціалізація	«Міжнародний бізнес»
Спеціальність	292 Міжнародні економічні відносини
Галузь знань	29 Міжнародні відносини
Ступінь вищої освіти	бакалавр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,
 науковий ступінь і вчене звання,
 посада

Туль Світлана Іванівна
 к.е.н.,
 доцент кафедри міжнародної
 економіки та міжнародних
 економічних відносин

Контактний телефон	+38 0532 50-91-68
Електронна адреса	puet.me@gmail.com
Розклад навчальних занять	http://schedule.puet.edu.ua/
Консультації	очна пн-пт з 17.30-18.30 он-лайн: електронною поштою, пн-пт з пн-пт з 17.30-18.30
Сторінка дистанційного курсу	https://el.puet.edu.ua/

Опис навчальної дисципліни

Мета вивчення навчальної дисципліни	Набуття майбутніми фахівцями системи теоретичних знань, вмінь та практичних навичок з основ дипломатичного забезпечення міжнародного бізнесу в контексті реалізації зовнішньоторговельної політики держави; формування аналітичних навичок шляхом оцінки впливу зовнішньої політики держави на комерційну, фінансово-кредитну та інвестиційну діяльність бізнесу; поглиблення знань у сфері забезпечення національної економічної безпеки із застосуванням методів дипломатичної підтримки міжнародного бізнесу
Тривалість	6 кредитів ЄКТС/180 годин (лекції 18 год., практичні заняття 54 год., самостійна робота 108 год.)
Форми та методи	Лекції та практичні заняття в аудиторії, самостійна робота поза

навчання	розкладом
Система поточного та підсумкового контролю	Поточний контроль: відвідування занять, захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань (робота в малих групах; розв'язання ситуаційних завдань (case studies); підготовка та захист проєктів); завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота Підсумковий контроль: екзамен
Базові знання	Наявність широких знань з крос-культурних комунікацій, міжнародних економічних відносин, міжнародного бізнесу
Мова викладання	Українська, англійська, російська

Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<p>Систематизувувати й упорядковувати отриману інформацію щодо процесів і явищ у світовому господарстві; оцінювати та пояснювати вплив ендогенних і екзогенних факторів на них; формулювати висновки і розробляти рекомендації з урахуванням особливостей національного і міжнародного середовища (РН 4).</p> <p>Визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин різного рівня та налагоджувати комунікації між ними (РН 15).</p> <p>Визначати причини, типи та характер міжнародних конфліктів і суперечок, обґрунтовувати і застосовувати економічні, юридичні та дипломатичні методи і засоби їх вирішення на міжнародному рівні, відстоюючи національні інтереси України (РН 17).</p> <p>Відстоювати національні інтереси України з урахуванням безпекової компоненти міжнародних економічних відносин (РН 20).</p> <p>Розуміти і мати навички з ведення ділового протоколу та ділового етикету у сфері міжнародних економічних відносин, враховуючи особливості міжкультурного спілкування на професійному та</p>	<p>Здатність спілкуватися з представниками інших професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності) (ЗК 10).</p> <p>Здатність обґрунтовувати доцільність застосування правових, економічних та дипломатичних методів (засобів) вирішення конфліктних ситуацій на міжнародному рівні (СК 10).</p> <p>Здатність проводити оцінку та аналіз безпекової компоненти у міжнародних економічних відносинах (СК 13).</p> <p>Здатність застосувати методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України (СК 15)</p>

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<p>соціальному рівнях, як державною так і іноземними мовами (РН 21).</p> <p>Застосовувати відповідні методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України (РН 22).</p> <p>Усвідомлювати необхідність навчання впродовж життя для здобування знань, з метою підтримки професійної компетентності на високому рівні (РН 23)</p>	

Тематичний план навчальної дисципліни

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
Модуль 1. Дипломатичні відносини та їх вплив на функціонування міжнародного бізнесу		
Тема 1. Встановлення міждержавних відносин та дипломатичних контактів між міжнародними суб'єктами	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань (робота в малих групах; розв'язання ситуаційних завдань (case studies); підготовка та захист проєктів); завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати міні-проєкт на тему «Види дипломатії та використання їх інструментів в процесі встановлення міждержавних відносин та дипломатичних контактів».
Тема 2. Протокол й етикет у міжнародній бізнес-практиці	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань (робота в малих групах; розв'язання ситуаційних завдань (case studies); підготовка та захист проєктів); завдання самостійної роботи; тестування	Розробити детальну програму перебування іноземної делегації в Україні протягом 3-х днів.
Тема 3. Економічна дипломатія в системі міжнародного регулювання	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань (робота в малих групах; розв'язання ситуаційних завдань	Проаналізувати діяльність інститутів підтримки міжнародної торгівлі та інвестицій у різних країнах. Оцінити дипломатичну функцію та роль ТНК в

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
світової економіки	(case studies); підготовка та захист проєктів); завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота	економічній дипломатії.
Модуль 2. Механізми координації та дипломатичної підтримки міжнародного бізнесу		
Тема 4. Принципи дипломатичного забезпечення міжнародної економічної діяльності компаній	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань (робота в малих групах; розв'язання ситуаційних завдань (case studies); підготовка та захист проєктів); завдання самостійної роботи; тестування	Скласти розширений план заходів дипломатичного забезпечення міжнародної економічної діяльності компаній. Підготувати презентацію на тему «Іноземна практика лобювання економічних інтересів міжнародного бізнесу».
Тема 5. Міжнародні торговельні суперечки і роль економічної дипломатії у їх врегулюванні	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань (робота в малих групах; розв'язання ситуаційних завдань (case studies); підготовка та захист проєктів); завдання самостійної роботи; тестування	Оцінити масштаби та наслідки торговельних конфліктів, суперечок та торговельних війн у різних країнах.
Тема 6. Економічна безпека міжнародного бізнесу	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань (робота в малих групах; розв'язання ситуаційних завдань (case studies); підготовка та захист проєктів); завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота	Підготувати доповідь на тему «Національна економічна безпека та управління ризиками у міжнародному бізнесі».

Інформаційні джерела

1. Деделюк К. Ю. Економічна дипломатія : конспект лекцій / К. Ю. Деделюк. – Луцьк : Східноєвропейський національний університет ім. Лесі Українки, 2017. – 31 с.
2. Конспект лекцій «Комерційна дипломатія» [Електронний ресурс] : для студентів спеціальності 051 «Економіка» спеціалізації «Міжнародна економіка» / НТУУ «КПІ» ; уклад. Я. І. Глущенко ; ред. С. В. Войтко. – Електронні текстові дані (1

файл: 519 КБ). – Київ : НТУУ «КПІ», 2016. – 113 с.

3. Торгова політика та комерційна дипломатія : курс лекцій для для студентів економічних спеціальностей денної та заочної форми навчання / Т.В. Андросова, Т.В. Шталь, О.І. Печенка, К.Ю. Величко, О.М. Блохіна. – Харків: Видавництво «Форт», 2015. – 137 с.

4. Шаров О. М. Економічна дипломатія: основи, проблеми та перспективи : монографія / О. М. Шаров ; Національний інститут стратегічних досліджень. – Київ : НІСД, 2019. – 560 с.

5. A Guide to Commercial Diplomacy. – Geneva: International Trade Centre, 2019. – URL: http://www.intracen.org/uploadedFiles/intracenorg/Content/Publications/Commercial%20Diplomacy_English_WEB.pdf

6. Bergeijk P. Research Handbook on Economic Diplomacy: Bilateral Relations in a Context of Geopolitical Change / P. Bergeijk, S. Moons. – Cheltenham, UK ; Northampton, MA : Edward Elgar Publishing, 2018. – URL: <https://www.elgaronline.com/view/edcoll/9781784710835/9781784710835.xml>

7. Guliyev A. D. Foundations of Diplomatic Protocol and Etiquette: Monograph / A. D. Guliyev. – Brno: CERM, 2017. – URL: https://er.nau.edu.ua/bitstream/NAU/31215/1/Английский_16_03_17.pdf

8. Hecht A. Practices of Diplomatic Protocol in Geneva / A. Hecht, J.-M. Boulgaris, I. Jazairy. – United Nations Institute for Training and Research (UNITAR), 2015. – URL: https://www.eda.admin.ch/dam/mission-onu-omc-aele-geneve/en/documents/Practices-of-diplomatic-protocol-2016_EN.pdf

9. Jenkins M. Businesses' lobbying practices / M. Jenkins, S. Mulcahy. – Transparency International, 2018. – URL: https://knowledgehub.transparency.org/assets/uploads/helpdesk/Businesses-Lobbying-Practices_2018.pdf

10. Ruël H. International Business Diplomacy: How Can Multinational Corporations Deal With Global Challenges? / H. Ruël. – Emerald Publishing Limited, 2018. – URL: <https://pdfs.semanticscholar.org/fd10/2756efd8a670c921a618e364bba0c3d0b58e.pdf>

Програмне забезпечення навчальної дисципліни

- Пакет програмних продуктів Microsoft Office.

Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання

- Політика щодо термінів виконання та перескладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі заняття.
- Політика щодо відвідування:

відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.

- Політика зарахування результатів неформальної освіти:
<http://puet.edu.ua/uk/publiczna-informaciya>

Оцінювання

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання

Види робіт	Максимальна кількість балів
Модуль 1 (теми 1-3): відвідування занять (5 балів); захист домашнього завдання (3 бали); обговорення матеріалу занять (3 бали); виконання навчальних завдань (3 бали); завдання самостійної роботи (3 бали); тестування (3 бали); поточна модульна робота (10 балів)	30
Модуль 2 (теми 4-6): відвідування занять (5 балів); захист домашнього завдання (3 бали); обговорення матеріалу занять (3 бали); виконання навчальних завдань (3 бали); завдання самостійної роботи (3 бали); тестування (3 бали); поточна модульна робота (10 балів)	30
Поточне оцінювання	60
Екзамен	40
Разом	100

Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення навчальної дисципліни

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка за шкалою ЄКТС	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни